

小さな会社の営業代行サービス

関西営業代行事務所 案内資料

京阪神エリアの新規開拓営業代行サービス



営業リソースが足りない経営者様へ

- ✓ 即戦力の営業マンを探している
- ✓ 自分に代わって営業して欲しい
- ✓ 新規の顧客をもっと増やしたい
- ✓ 営業をしている時間がない
- ✓ 営業経験がなくやり方がわからない

もし1つでもあてはまるなら、私たちの営業代行サービスをご検討ください。私たちがあなたに代わって営業します。

営業代行サービスとは、私たちがあなたの会社の営業マンとして、新規顧客開拓の営業活動を代行するサービスです。営業活動のアウトソーシングのことです。

正規雇用と違い、営業人材の採用コストや社会保険などは不要となりますので、営業生産性や利益率の向上が期待できます。

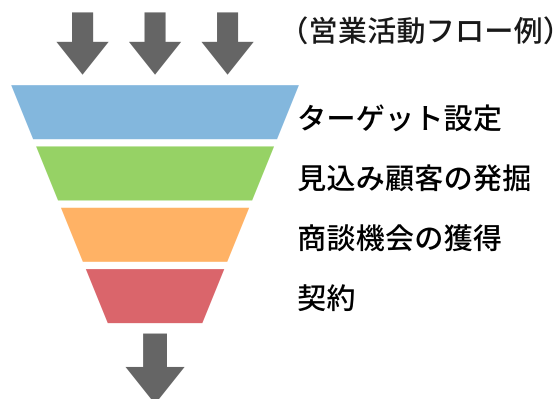
ターゲットリスト作成からクロージングまでできる経験豊富な営業マンをすぐに準備することができるので、営業マンがいなくてもあなたの会社の商品やサービスを営業することが可能になります。

新規顧客開拓営業の代行

ターゲットリストの作成→アプローチ→アポイント→ヒアリング・プレゼン→フォロー→クロージングまでを行います。
(一部分だけでも可能です)

営業活動後には活動報告書をご提出いたします。活動内容だけでなく、営業マンの所感や今後の対策案などもご提出いたします。

新規開拓は短期間で成果が出るものではありません。見込み客と信頼関係を構築して長期的なお付き合いが出来るような誠実な営業スタイルが求められます。



お問い合わせから営業活動スタートまで

- ①お問い合わせ
- ②ご相談・ヒアリング
- ③ご提案・お見積り
- ④ご契約・ご依頼
- ⑤ご入金・営業ツールのご準備
- ⑥サービス開始（営業活動スタート）
- ⑦定期的な打ち合わせ



よくある質問

Q: 具体的にどんなことをしてくれるのですか？

A: 御社が営業スタッフを雇用した場合と同じと思ってください。御社の名刺を持ち、御社の営業マンとして活動します。訪問アポイントだけ、クロージングだけ等営業活動の一部のみでもご利用できます。

Q: 毎日営業してくれるのですか？

A: 「月のうち何日間御社の営業をするか」という日数単位です。4日／月（週1日ペース）がおすすめです。

Q: 契約期間はありますか？

A: 3ヶ月以上でお願いしています。3ヶ月位経過しないと効果が測定できないからです。4ヶ月目以降は継続も解約もできます。
（ベーシックプランは6ヶ月以上）

Q: 営業マンの派遣とは違うのですか？

A: 派遣ではありません。御社に常駐するわけではありません。

Q: 必要なものは何ですか？

A: 必ず必要なのは、営業担当者名が入った御社の名刺と営業資料になります。営業対象リストがあればご準備ください。

Q: 成果報酬でお願いできませんか？

A: 基本的には固定報酬のみです。
（固定報酬を低く抑えた成果報酬型に関してはご相談ください）



ご利用料金（税込）

ベーシック：66,000円／月

- ・営業日数：2日間／月
- ・契約期間：6ヶ月以上

スタンダード：125,400円／月

- ・営業日数：4日間／月
- ・契約期間：3ヶ月以上

プレミアム：297,000円／月

- ・営業日数：10日間／月
- ・契約期間：3ヶ月以上

- ①ターゲットリストの作成
- ②訪問アポイント
- ③商談・プレゼン
- ④見込み顧客の管理
- ⑤受注

※カスタマイズメニューあり
※日数は自由に変更可能です

営業実績

通信ネットワーク・人材派遣・投資・日用品・防災・BCP関連・保証サービス・知的財産サービス・化粧品・システム開発・ゲームソフト開発・ホームページ・広告・食品・介護関連・教室・スマホアプリ・塾・訪問鍼灸・訪問歯科・介護保険事業・土業サービス（税理士／社労士）・パソコン関連商品・配食サービス・駐車場シェアリングサービス・書籍・ECショップ仕入先開拓・小売店舗コンサルティング・販売スタッフ教育・セキュリティ機器・調剤薬局・動画制作・求人サイト・SEO対策ソフト・不動産・マジックショー・金属加工・一般軽貨物輸送・システム開発（SES）など

お問い合わせ先 & 事務所概要

TEL : 050-7124-7396

Mail : thanks@eigyoudaikou-osaka.com

【事務所名】 関西営業代行事務所

【事業内容】 中小企業の営業代行および営業支援

【住 所】 〒550-0014 大阪市西区北堀江1-6-2サンワールドビル4F

【スタッフ】 セールスチーム：3名 クリエイティブチーム：2名 動画制作チーム：1名

